

Überzeugend argumentieren

Ausgangssituation:

In vielen Gesprächssituationen setzen sich nicht die Teilnehmer mit den besten Ideen, Vorschlägen oder Lösungen durch. Meist sind es diejenigen, die es verstehen, ihre Argumente geschickt zu platzieren, sich in den Vordergrund zu spielen oder sich mit mehr oder weniger fairen Taktiken durchzusetzen. Ziel des Seminars ist, die eigene Durchsetzungsfähigkeit in Gesprächen zu erhöhen, sich mit dem eigenen Argumentations- und Gesprächsstil auseinanderzusetzen und rhetorische Werkzeuge bewusster einsetzen zu können, gerade auch gegen unfaire Gesprächspartner. Es geht darum, das eigene Repertoire an Argumentations- und Gesprächsmethoden zu erweitern und sich dabei selbst treu zu bleiben.

Ziele:

- Überzeugender Einsatz der richtigen Argumente zur rechten Zeit
- Argumentative Sicherheit im Umgang mit Einwänden und Widerständen
- Erweiterung des persönlichen Repertoires an Methoden zur Steuerung von Gesprächen

Inhaltliche Schwerpunkte:

Art und Einsatzweise von Argumentationsstrategien
Aufbau von Argumentationsketten
Konstruktiver und überzeugender Umgang mit Widerständen und Einwänden
Gesprächssteuerung, ohne Gesprächsleiter zu sein
Umgang mit unfairen Attacken und manipulativen Gesprächs- und Argumentationsstrategien
Effektive Gesprächsvorbereitung
Grundsätze bei Interessenskonflikten in Gesprächen

Methoden:

Übungen zur Argumentation, zu Diskussion/Debatte, zu Praxisfällen aus Ihrem Alltag sowie Verhandlungsübungen bilden das Grundgerüst der Veranstaltung. Dabei können Sie das Neue erproben und erhalten Feedback über Ihren persönlichen Argumentations- und Gesprächsstil. Dieses wird durch den Einsatz von Video-Feedback ergänzt. Im Seminar gilt der Grundsatz: Alles was theoretisch besprochen oder in Kleingruppen erarbeitet wird, kann praktisch erprobt werden.

Zielgruppe:

Fach- und Führungskräfte, die häufig an Besprechungen teilnehmen.

Seminargröße: 8-12 TeilnehmerInnen

Dauer: 3 Tage

Seminarort: Raum Oberbayern

Kosten: 1.245,- € zzgl. MwSt. inkl. Tagungspauschale (Kaffeepausen und Mittagessen)

Trainer: Hubert Dennerlohr von INVENZIO Training und Consulting